

(Inter)nationaal contracteren: Battle of forms

Bij (inter)nationale handel spelen de afspraken tussen partijen en dus ook de algemene voorwaarden een belangrijke rol. Door middel van algemene voorwaarden worden vaak belangrijke zaken geregeld zoals aansprakelijkheid, bevoegdheid van de rechter of rechtskeuze. Veel geschillen gaan dan ook over de toepasselijkheid van de algemene voorwaarden. Het kan voorkomen dat u na het tot stand komen van een overeenkomst meent dat uw algemene voorwaarden van toepassing zijn terwijl de tegenpartij haar eigen algemene voorwaarden van toepassing acht. Beide partijen hebben verwezen naar hun eigen, of in elk geval verschillende, algemene voorwaarden; een zogenaamde 'battle of forms'.

De Nederlandse wetgever heeft voor zulke gevallen bepaald dat wanneer naar verschillende algemene voorwaarden wordt verwezen, aan de tweede verwijzing geen werking toekomt, tenzij door de tweede aanbieder de toepasselijkheid van de eerste algemene voorwaarden uitdrukkelijk van de hand wordt gewezen. Dit wordt ook wel 'the first shot rule' genoemd. Dus wanneer u als eerste naar uw algemene voorwaarden verwijst, wint u de battle of forms tenzij de tegenpartij aangeeft niet met uw algemene voorwaarden akkoord te gaan en naar andere algemene voorwaarden verwijst. Dit betreft echter de regeling uit het Nederlands Burgerlijk Wetboek.

In het internationaal handelsrecht wordt in veel gevallen het Weens Koopverdrag toegepast op de overeenkomst. Volgens het Weens Koopverdrag geldt bij een battle of forms dat de tweede verwijzing naar algemene voorwaarden voor gaat op de eerste verwijzing, tenzij de eerste aanbieder die algemene voorwaarden uitdrukkelijk van de hand wijst; de zogenaamde 'last shot rule'. Wanneer u dus als eerste naar uw algemene voorwaarden verwijst en uw tegenpartij daarna naar haar algemene voorwaarden verwijst, is het van groot belang om deze uitdrukkelijk van de hand te wijzen wanneer u niet wenst dat de voorwaarden van uw tegenpartij worden overeengekomen.

Dergelijke problematiek kan vrij complex worden doordat er ook andere aspecten een rol kunnen spelen zoals onder andere het toepasselijke recht, het bevoegde gerecht of de terhandstelling van de algemene voorwaarden. Het is dan ook aan te bevelen om u bij het aangaan van een overeenkomst te laten adviseren door een deskundige advocaat. U voorkomt in elk geval een hoop gedoe achteraf door bij voorbaat duidelijke afspraken te maken en de bepalingen (ook die van de algemene voorwaarden) voor uzelf helder te krijgen.

Bij MannaertsAppels Advocaten zijn wij niet alleen zelf ondernemend maar wij zijn ook met name gespecialiseerd in juridische bijstand aan ondernemers. Zo staan wij geregeld ondernemingen van verschillende groottes bij in geschillen die betrekking hebben op het (inter)nationale contractenrecht en algemene voorwaarden. Tevens zijn wij aangesloten bij het Eurojuris Internationaal netwerk waardoor wij u uitstekend kunnen bijstaan in internationale kwesties. Dus mocht u advies of bijstand wensen, dan zetten wij onze kennis en ons netwerk graag voor u in om het beste resultaat te bereiken.

U kunt daartoe contact opnemen met Sjoerd Tilman, partner bij MannaertsAppels Advocaten (s.tilman@mannaertsappels.nl / +31 (0)76-5226260 / www.mannaertsappels.nl).